

某理化学機器商社 営業部

守屋世界

### 【近況】

私は松本研究室でめっきの研究をしておりました。現在は理化学機器の商社をしております（松本研にも出入りさせて頂いております。）。会社を決めた理由は、そもそも人と話すのが好きで営業志望、理系の商品売る営業って自分に合っているかも！と思い会社に入社しました。

### 【仕事内容】

主な内容としては理系の商品を販売・提案することです。

身近なものと言えば『ガラス棒・試薬等の消耗品』、大きいものと言えば『SEM・TEM等』様々な理系に関する商品を扱っております。顧客層は、大学・官公庁・民間企業がメインになります。装置の販売を販売するのが仕事の為、新商品の情報を勉強する必要があります。しかし、それだけではなく、市場の動き及び、国の予算関係情報等を常に頭に入れていかなければなりません。「どの業種に就くにもニュースは見ておいて損はないです！」

### 【学生さんへ】

私は松本研究室で本当に良かったと思います。研究室は学生にとってプチ社会を経験出来る良い機会だと思います。今までにはない、時間を縛られる環境・ボス（松本先生）への報告（輪講）等、辛いと感じることもあるかと思いますが、そこをどう対処していくか考えることが大切です。私は松本研究室で得られたことは仕事でもかなり役に立っております。最後に長くなりましたが私からの一言です。

「難しく考えず、頑張ってみてください！」



現在



学生時代